

## **NORMTEKNIK I SVERIGE AB**

marknadsför FÖRCH som är ett internationellt verkande företag som sedan 45 år tillbaka, levererar förbrukningsmaterial och verktyg till fordons- och byggbranschen.

Med en årsomsättning på 245 miljoner Euro, 43 000 artiklar, ca 1 860 anställda, varav över 1 155 är företagets säljkår, är FÖRCH ett av de ledande företagen inom branschen. I Sverige är vi 32 anställda varav 21 är säljare.



## **Normteknik Sverige AB expanderar och söker säljare till distrikt i VÄSTERNORRLAND!**

### **Dina arbetsuppgifter**

Du kommer besöka fordonsverkstäder i första hand och presentera vårt produktsortiment samt sälja våra produkter. Du skall utveckla samarbetet med befintliga kunder och naturligtvis, med uppsökande verksamhet, även etablera nya kunder genom att presentera företaget, demonstrera produkter osv.

För att lyckas som säljare hos oss på Normteknik bör du vara en förtroendeingivande person, så att kunderna känner sig trygga med, att de valt Normteknik som sin leverantör. Du skall kunna identifiera kundens behov och erbjuda bästa möjliga lösning.

### **Din profil:**

Minst 5 års arbetslivserfarenhet. Lämplig bostadsort Sundsvall. Vi söker dig med erfarenhet av försäljning och gärna med erfarenhet av uppsökande försäljning. Nödvändigt är naturligtvis kunskap om fordons-/ verkstadsbranschen och gärna praktisk erfarenhet av att "meka med bilar" och använda verktyg. Även utbildningar inom försäljning/marknad är meriterande. Du är strukturerad i ditt sätt att arbeta, har en god organisationsförmåga och håller "ordning & reda", samt har en positiv inställning och extra energi. Du är initiativrik och självgående. Du talar Svenska flytande och kan uttrycka dig väl, även i skrift. Du känner dig trygg i att ta kontakt med beslutsfattare upp till VD-nivå.

### **Vi erbjuder:**

Vi erbjuder dig ett fritt arbete men under stort ansvar. Fast lön samt provision. Tjänstebil ingår i tjänsten efter provanställning. För rätt person finns utvecklingsmöjligheter inom företaget. Sälj- och produktutbildningar sker internt. Till ditt förfogande har du mer än 43 000 artiklar, varav många specialprodukter. Normteknik är ett etablerat företag inom fordons & verkstadsbranschen.

### **Kontakt:**

Din ansökan bör innehålla ett personligt brev samt ett uppdaterat CV. Ansökan skickas till oss per e-post. Ansökningarna behandlas löpande. Frågor angående tjänsten besvaras av Roger Johansson 076-109 84 66 (mån-fre 07.30-16.30)

### **Körkortskrav**

B

### **Arbetstider och omfattning**

Heltid

Tillsvidare

Normteknik tillämpar normalt 6 månaders provanställning.

### **Ersättning**

Fast lön + provision

### **Så ansöker du**

Sista ansökningsdag: **2012-02-20**

Ange referens: **Säljare VÄSTERNORRLAND**

Vi tar emot ansökan via e-post: [roger.johansson@normteknik.se](mailto:roger.johansson@normteknik.se)

### **Adress**

Normteknik i Sverige AB

Grenvägen 8

15242 SÖDERTÄLJE

### **Kontaktuppgifter**

Tel: 08-550 892 64

Fax: 08-550 890 62